



～待ち時間の可能性を広げる～

Quickry

Our Mission

革新的なプロダクトで
新しい”あたりまえ”を創る

Our Vision

テクノロジーとアイデアで
革新を生み出し、
便利で効率的な社会を実現する

会社名 株式会社 Rundots

設立 2024年2月

所在地 神奈川県横浜市西区
北幸二丁目 10番48号むつみビル3階

代表者名 坪井 勇介

事業内容 ウェブサービス開発・提供事業
ITコンサルティング事業
マーケティング事業

人気店舗の課題を解決する **完全無料な順番待ち受付システム** です。
優先案内機能とポイント機能により、待ち時間の新しい”あたりまえ”を創ります。

待ち時間の可能性を広げる

- ✔ **完全無料で利用できて収益化も可能**
- ✔ **優先案内券とポイント分配によりお客様の満足度向上**
- ✔ **顧客管理システムによるオペレーションの効率化**

消費者のタイムパフォーマンスに対する意識は高くなっている

■ タイムパフォーマンスを重視する時間はあるか



87%

■ タイムパフォーマンスのために利用しているツールはあるか



69%

■ 行列を待てる時間が「10分まで」の割合



56%

過剰な行列により生じる問題

業界構造上の問題



行列の管理
に
稼働がかかる

待機客の注文確認や
行列整理に稼働がかかる



トラブルの
発生リスクがある

待機客間や近隣とのトラブルが
発生する恐れがある



潜在顧客を
逸失している

「時間がない」や「行列嫌い」な
潜在客をとりこぼしている



行列店になっても
収益の限界がある

価格・席数・時間を変えられないため需要
が高まっても受け皿に限りがある

3つのポイントで人気店の課題を解決

整理券システムによる
過剰な行列の緩和



ウェブ整理券を発行し登録された連絡先宛に
任意のタイミングで呼び出しを行います
(行列をあえて残すことも可能)

待機客管理による
運用効率化・回転率向上

The screenshot shows the Quickry web dashboard for queue management. It features a table with the following columns: 呼び出し (Call), ステータス変更 (Status Change), 人数 (Number of People), 注文番号 (Order Number), 経路時間 (Route Time), 最終通知時間 (Final Notification Time), 優先案内券購入 (Priority Pass Purchase), 会員ステータス (Member Status), and ステータス (Status). The table contains 6 rows of data.

呼び出し	ステータス変更	人数	注文番号	経路時間	最終通知時間	優先案内券購入	会員ステータス	ステータス
🔔	🔄	1人	1.	18時04分経過	呼び出ししていません	👤 未購入	🔴 未購入	🔴 待機中
🔔	🔄	2人	2.	18時04分経過	呼び出ししていません	👤 未購入	🔴 未購入	🔴 待機中
🔔	🔄	2人	3.	30分経過	呼び出ししていません	👤 未購入	🟡 待機中	🟡 待機中
🔔	🔄	2人	4.	12分経過	呼び出ししていません	👤 未購入	🟡 待機中	🟡 待機中
🔔	🔄	2人	5.	12分経過	呼び出ししていません	👤 未購入	🟡 待機中	🟡 待機中
🔔	🔄	2人	6.	12分経過	呼び出ししていません	👤 未購入	🟡 待機中	🟡 待機中

待機客の組数・人数・注文内容などを
一目で確認することができます

優先案内券による
新たな収益源の確保



優先案内券を設定・編集し、
行列を収益に変えることが可能です
(優先案内券をオフにすることも可能)

事前準備

二次元コードを設置するだけ



※任意のデザインに変更可能

順番待ちが発生時

STEP1

来店されたお客様に順番待ち登録を促す

STEP2

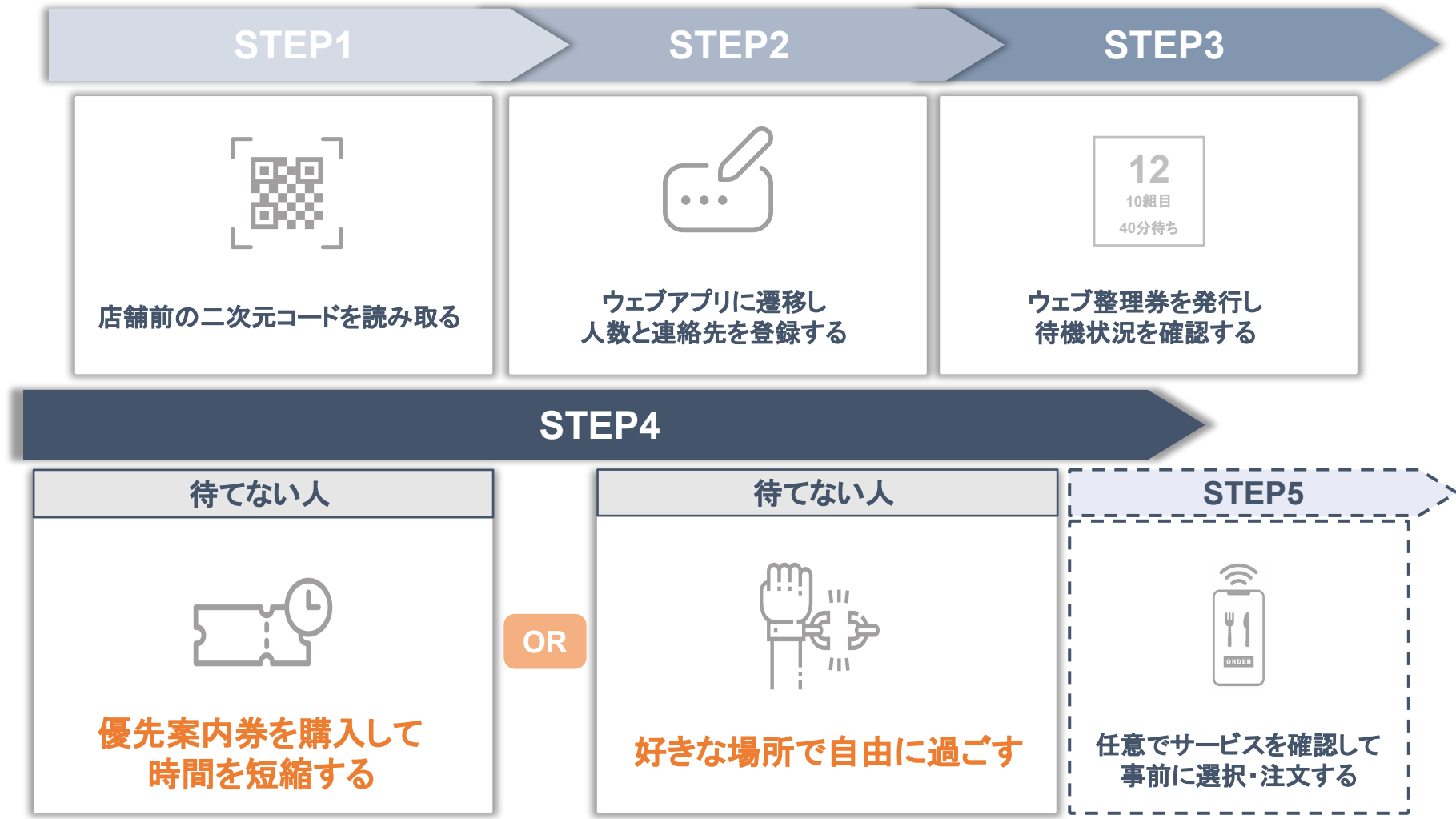
任意のタイミングで店舗前にお呼び出しする
(自動呼出も可能)

STEP3

順番がきたお客様をお声がけして席にご案内する

STEP4

案内したらステータスを「案内済」に変更する



優先案内券により抜かされるユーザー様への配慮

ポイント分配



優先案内券購入金額の
一部を**ポイント分配**

割り込み数の抑制



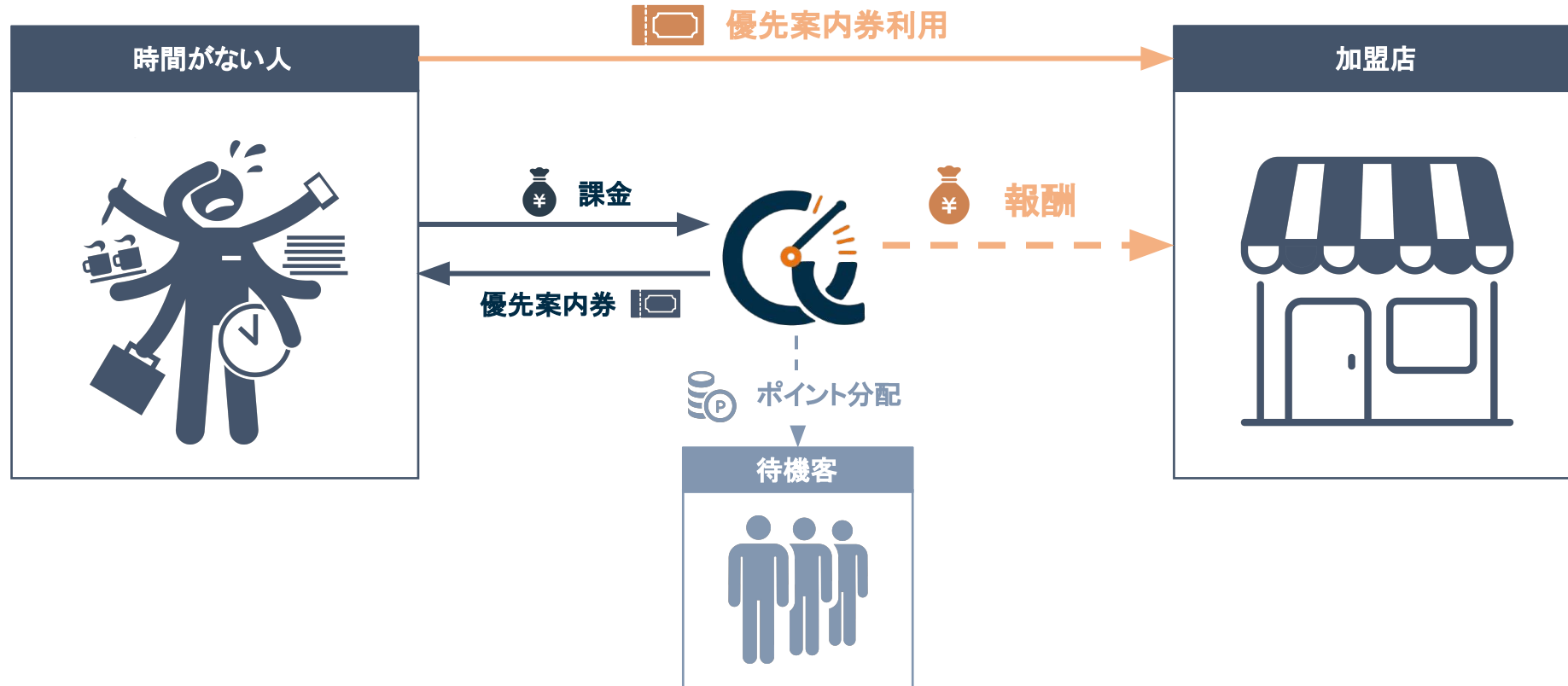
優先案内券を価格変動させて
割り込み数を抑制

割り込みの不可視化



割り込みが不可視化
されるシステム設計

ユーザー課金による収益を弊社とレベニューシェア



優先案内券の収益シミュレーション

売上

利益

カフェのモデルケース

売上規模: 1,200,000円

【営業時間】
10時~21時

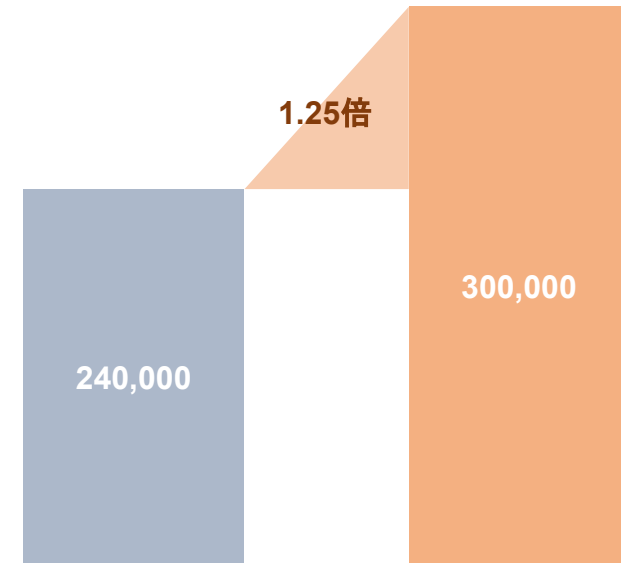
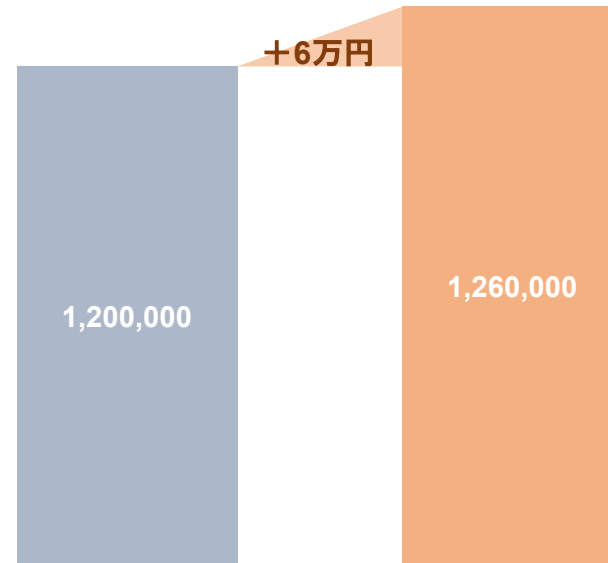
【席数】
20席

【営業日数】
25日

【客単価】
1,000円

【客数】
50人

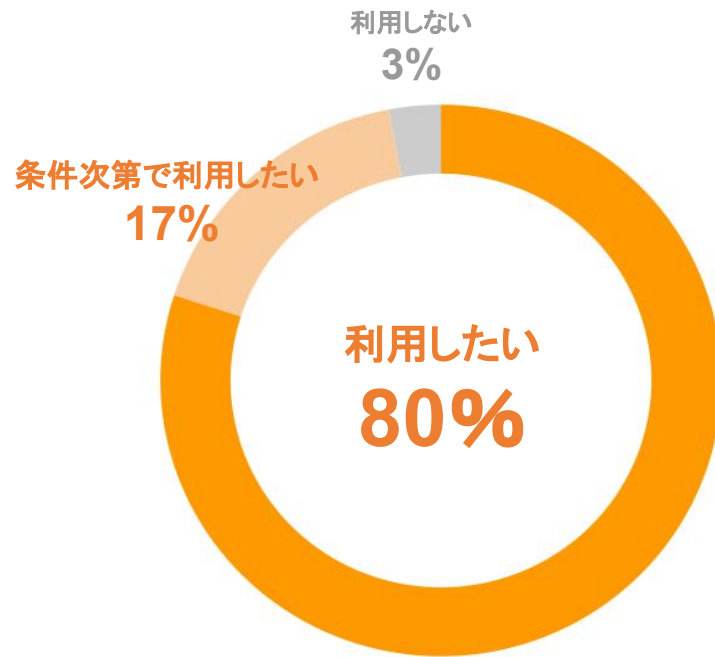
【行列】
ピーク帯には20人の行列



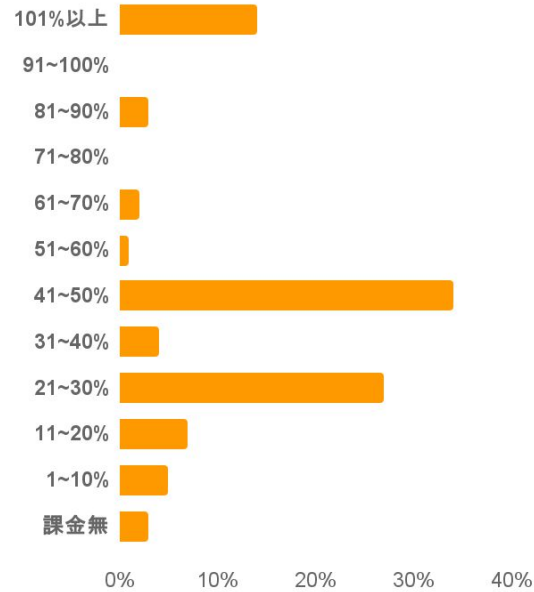
優先案内券の収益	60,000円
<内訳>	
利用者数	100件/月
平均単価	600円

費用負担が無い
ため優先案内券の収益がそのまま利益となります。

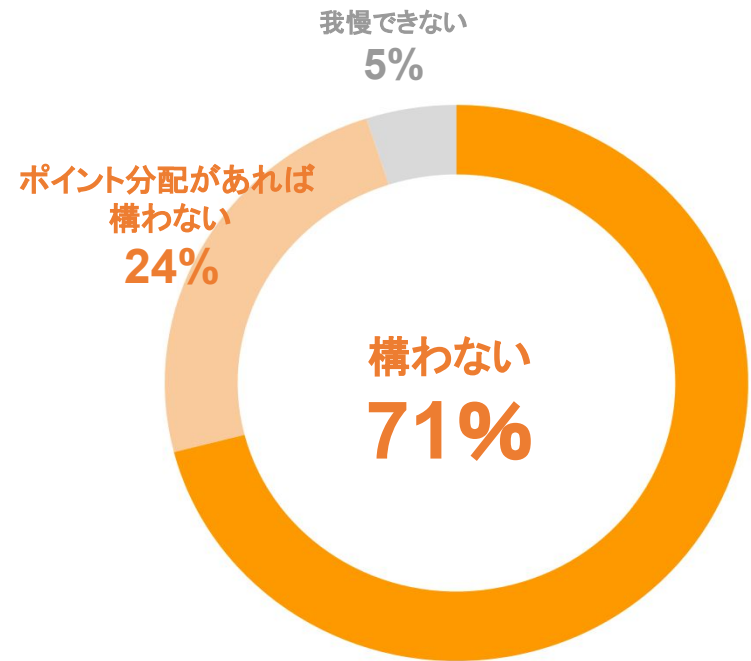
Q 料金を支払って優先案内されるアプリを利用しますか？



[サービスの利用料に対して課金できる割合]



Q 優先案内により抜かされることについてどう思いますか？



※100人を対象にアンケートを実施しています

Quickryフリープランと同ランクの競合プラン比較

	Quickry	E社サービス	A社サービス
料金	○ 初期費用・月額費用 完全無料	× 初期費用: 10万円～ 月額費用: 1万円+従量制～ ※個別見積もり	△ 初期費用: 無料 月額費用: 1万円+従量制～ ※無料お試しプランあり
導入の手軽さ	○ 二次元コードを好きな場所に 簡単設置	× 専用端末を設置	△ タブレット端末を設置
付加価値	○ 優先案内券により 新たな収益源の確保 顧客満足度の向上 事前注文により効率化	△ 24時間サポート体制	△ API提供

初期費用・月額費用も無料でクイックリーを導入可能

Free
0円
/month

優先案内券
事前注文機能 [手数料:6%]
待機客管理
呼出機能
(メール通知:0円/回)
(LINE通知:5円/回)
(SMS通知:10円/回)

【Freeプランの適用条件】
「優先案内券」 or 「事前注文機能」
の利用が必須

Standard
5,000円
/month

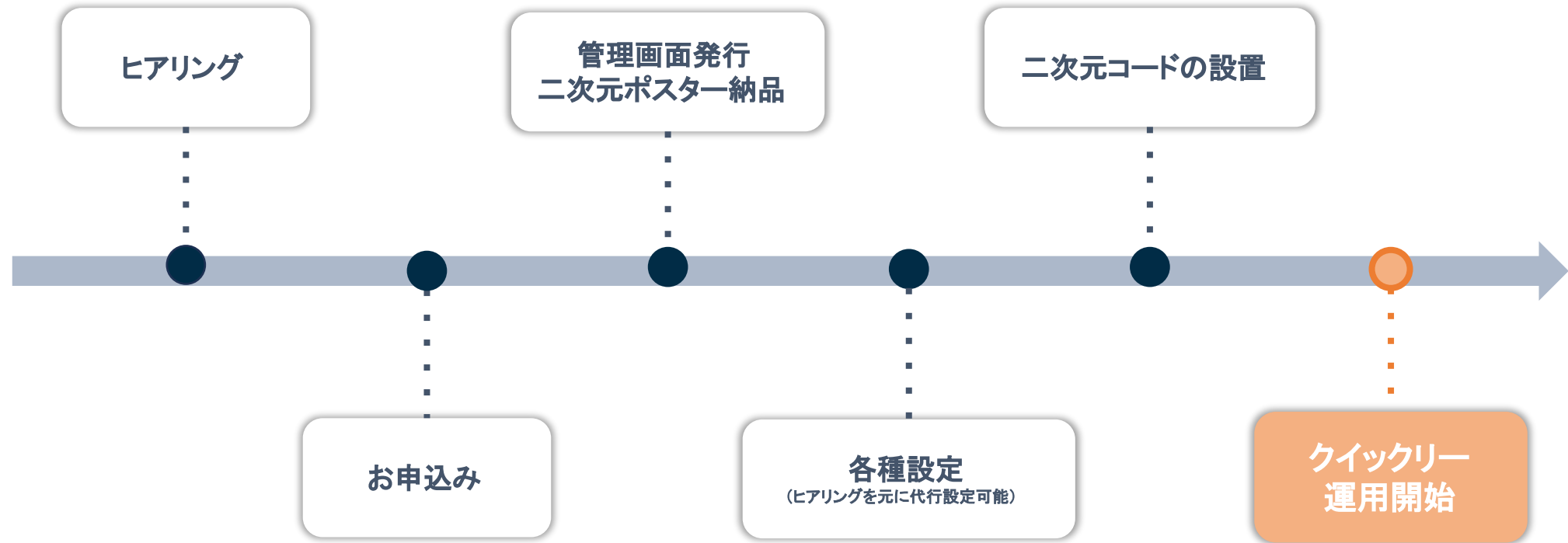
優先案内券設定
事前注文機能設定
待機客管理
呼出機能
(メール:0円/回)
(LINE:3円/回)
(SMS:8円/回)
自動呼出機能

Premium
10,000円
/month

2025年6月

優先案内券
待機客管理
提供予定
事前注文決済手数料4.5%
(決済無も可能)
呼出機能
(メール:0円/回)
(LINE:2円/回)
(SMS:7円/回)
自動呼出機能
座席管理
ユーザー分析
クーポン発行

5ステップで簡単にサービス運用開始が可能



ご不明点はお気軽にお問い合わせくださいませ

電話でのお問い合わせ

050-6862-8551

平日 10:00~19:00

メールでのお問い合わせ

contact@rundots.co.jp

会社名・氏名をご記入の上、
お問い合わせください

ユーザーの待機画面のデモはこちら

